

Szkolenie:

TAJNIKI EFEKTYWNEJ SPRZEDAŻY

W ramach cyklu spotkań: "WIĘCEJ NIŻ BIZNES"



ZAPRASZAMY NA III EDYCJĘ CYKLU SPOTKAŃ BIZNESOWO-SZKOLENIOWYCH POD HASŁEM „WIECEJ NIŻ BIZNES”

Celem spotkań jest:

- stworzenie możliwości pogłębiania wiedzy służącej rozwojowi własnemu i prowadzonej firmy poprzez uczestnictwo w cyklicznych szkoleniach,
- stworzenie przestrzeni do nawiązywania relacji i kontaktów biznesowych z obecnymi i przyszłymi przedsiębiorcami oraz kadrą zarządzającą.

TERMIN I MIEJSCE SPOTKANIA

Termin: 26 lutego 2019 r.

Miejsce: Sala konferencyjna – Budynek CKS „RADIIS”, ul. Sandomierska 40, Nisko

Agenda:

godz. 16:00 – Rejestracja uczestników

godz. 16:15 – Rozpoczęcie spotkania

godz. 16:30 – Szkolenie „Tajniki efektywnej sprzedaży”

godz. 19:00 – Networking i poczęstunek

TEMAT SZKOLENIA

„Tajniki efektywnej sprzedaży”

CEL I OPIS SZKOLENIA

Celem szkolenia jest ukazanie istoty partnerskich relacji w procesie sprzedaży i ich wpływu na budowanie długotrwałej relacji z klientem.

Szkolenie stanowi bazę podstawowej wiedzy na temat:

- nawiązywania i utrzymywania relacji z klientem,
- definiowania potrzeb klienta,
- budowania autorskiego warsztatu sprzedażowego,
- alternatywnych technik efektywnej sprzedaży.

Każdy z nas jest sprzedawcą i kupującym jednocześnie. Sprzedajemy to co mamy do zaoferowania bądź kupujemy od naszych potencjalnych klientów ich powody nie korzystania z tego, co im proponujemy. Znalezienie więc własnej efektywnej metody na sprzedawanie jest niezwykle istotne.

Organizatorzy wydarzenia:

MY WAY
SZKOLENIA I EVENTY

My Way Katarzyna Słomiany
ul. Żurawia 3; 37-400 Nisko
biuro@myway.biz.pl
www.myway.biz.pl



CKS „RADIIS”
ul. Sandomierska 40; 37-400 Nisko
k.jednacz@radiis.pl
www.radiis.pl

MATERIAŁY EDUKACYJNE I BONUSY

Każdy uczestnik otrzyma:

- materiały edukacyjne, dzięki którym łatwiej będzie powrócić do zdobytej wiedzy i praktycznie zastosować ją w swoim przedsiębiorstwie;
- pakiet zniżek na usługi i szkolenia realizowane przez Organizatorów.

PRZERWA KAWOWA ORAZ POCZĘSTUNEK

Tak

KOSZT SZKOLENIA

30 zł / brutto

ZAŚWIADCZENIE O UKOŃCZENIU SZKOLENIA

Po zakończeniu szkolenia wydawane jest zaświadczenie ukończenia szkolenia zgodne z rozporządzeniem Ministra Edukacji Narodowej.

REKLAMA I PROMOCJA

Istnieje możliwość odpłatnej reklamy Twojej Firmy w trakcie trwania szkoleń. Cena i forma do ustalenia telefonicznie pod nr +48 728-451-806 lub k.jednacz@radiis.pl

PROWADZĄCY

Katarzyna Słomiany – przedsiębiorca, trener i doradca. Kobieta, której pasją jest rozwój własny i stwarzanie możliwości rozwoju innym.

TERMIN, FORMA ZGŁOSZENIA ORAZ PŁATNOŚCI

Zgłoszenie chęci udziału w szkoleniu należy przesać do 25 lutego za pośrednictwem formularza kontaktowego na stronie www.myway.biz.pl/wiecej-niz-biznes lub telefonicznie pod nr +48 728-451-806.

Wpłaty (30 zł brutto) prosimy kierować na nr konta bankowego:
ING Bank Śląski S.A. 96 1050 1445 1000 0097 0057 7795

Organizatorzy wydarzenia:

MY WAY
SZKOLENIA I EVENTY

My Way Katarzyna Słomiany
ul. Żurawia 3; 37-400 Nisko
biuro@myway.biz.pl
www.myway.biz.pl



CKS "RADIIS"
ul. Sandomierska 40; 37-400 Nisko
k.jednacz@radiis.pl
www.radiis.pl